



präsentiert

Nicola Fritze

Potenzialentwicklerin,
Trainerin, Rednerin, Coach



Nicola Fritze ist Experte für wirkungsvolle Kommunikation und selbstbewusstes Mentalmanagement. Sie studierte Pädagogik und sammelte früh intensive Erfahrungen als Telefonberaterin und –verkäuferin, hauptsächlich für Finanzdienstleistungen und Versicherungen.

Seit 2001 ist Nicola Fritze als Trainerin, Rednerin und Coach selbständig, sie ist Gewinnerin des „Trainer-Castings“ im Jahr 2005 in der Bayerischen Akademie für Werbung und Marketing.

Nicola Fritze fesselt ihre Zuhörer mit ihrem lebendigen und begeisternden Vortragsstil. Sie verbindet Humor mit Authentizität und Fachkompetenz und bietet dabei praxisnahe Beispiele für die sofortige Umsetzung im Berufsalltag. Über 3 Jahre regelmäßige Bühnenerfahrung mit Improvisationstheater fließt in Ihre Vorträge ein. Flexibilität, Selbstvertrauen, Spontaneität und Kreativität sind Fähigkeiten, die sowohl beim Improvisationstheater als auch beim Training von wichtiger Bedeutung sind.

Selbst-Bewusst-Sein und das Hinterfragen sowie Steuern der eigenen Gedanken spielen bei den Vorträgen und Trainings von Nicola Fritze eine zentrale Rolle. Dabei aktiviert sie ihr Publikum mit ihrem heiterem Charme, viel Begeisterung, kabarettistischen Einlagen und einleuchtenden Beispielen.

Als Seit 2006 gehört Nicola Fritze zu den ersten Trainerinnen in Deutschland, die im Internet regelmäßig Hörsendungen - so genannte Pod-casts - veröffentlichen. Mit ihrem „Abenteuer Motivation“ und ihrem „Fritze-Blitz“ begeistert sie über 25.000 Hörer, die sich auf diese Weise regelmäßig rund um das Thema Persönlichkeitsentwicklung und Kommunikation informieren und weiterbilden.

Vorträge

- **Wir können auch anders!** Lieber auf neuen Wegen stolpern, als in ausgelatschten Bahnen auf der Stelle treten!
- **Volle Kraft voraus!** Gedanken steuern, Kurs ändern.
- **Think Gender!** Warum Frauen shoppen und Männer einkaufen.
- **Verkaufen Sie noch oder verführen Sie schon?** Begeistern Sie Ihre Kunden.
- **TelefonLUST statt Telefonfrust.** Mit positiver Einstellung und Authentizität am Telefon Kundenerlebnisse schaffen.
- **Smile & Sell!** Mit Spaß erfolgreich verkaufen

Referenzen u.a.

1&1 Internet AG, Allianz Beratungs- und Vertriebs AG, DKV Deutsche Krankenversicherung AG, Deutsche Post AG Direkt Marketing Center, DELL Halle GmbH, Hubert Burda Media, RWE u.v.m.