



präsentiert

Dr. Vladimir Liubarov
Business Consultant
Executive Trainer



„Krisen erfolgreich bewältigen – mit interdisziplinären Ansatz“

Dr. Vladimir Liubarov ist einer der begehrtesten russischsprachigen Wirtschaftsgurus. Basis seiner interdisziplinär ausgerichtete Vortrags- und Management-Tätigkeit bietet eine akademische Laufbahn, die für sich spricht:

Master Graduierungen in Ingenieurwissenschaften, öffentlicher Verwaltung, Projektmanagement und Psychologie. Er studierte „Mechanical Engineering“ am „Kiev Polytechnic Institute“, „State Management“ an der „Akademy of State Management of Ukraine“, „Project management“ an der „Kiev National University of Construction and Architecture“ und „Psychology“ an der „Taras Shevchenko National University of Kiev“.

Dr. Vladimir Liubarov (Doktor der Staatswissenschaften, Spezialgebiet Branchen-Management) sieht sich beruflich als Unternehmer. Seine eigentliche Berufung ist jedoch das „Business Coaching“ von Führungskräften. Er wird oft als der Coach „der Olympiasieger der Geschäftswelt“ betitelt. Unternehmen, die in ihrer Branche Marktführer werden oder bleiben wollen, legen auf seine Ratschläge größten Wert und vertrauen ihm. Durch seine Hilfe konnten zahlreiche Unternehmen Ihre durch Missmanagement entstandenen Schäden minimieren und somit ihren Gewinn steigern.

Seit 1992 ist Dr. Liubarov Mitgründer und Vorstandsvorsitzender diverser Unternehmen aus der Bauindustrie, der Produktion und aus dem Dienstleistungssektor. Über 24.000 Interessenten lesen begeistert in seinen e-books alles über den von ihm entwickelten Anti-Krisen-Plan. Er hat zahlreichen Unternehmen geholfen, durch Missmanagement entstandene Schäden zu minimieren und somit ihren Gewinn zu steigern. Dr. Liubarov sieht es als seine Hauptaufgabe, Führungskräfte bei ihren Entscheidungen maßgeblich zu unterstützen.

Themen

- „Through the Crisis TM“ - Wie führe ich eine Firma in der Wirtschaftskrise?
- „ The system of resources supply MORE TM“ - Wie sichere ich Wachstum bei Rohstoffmangel?
- „ The Boost of sales TM“ – Wie steigere ich den Umsatz?
- “ To fire the Boss TM“ – Wie entlasse ich die Führungsspitze?

Publikationen

Diverse Beiträge in Wirtschaftspublikationen

Sprachen: Englisch, Russisch