



präsentiert

Mag. Gerhard J. Vater
**Management-Berater,
Wirtschaftstrainer und -coach**



„Kundenorientierung erlebbar machen“

Mag. Gerhard J. Vater versteht sich als Denkpartner und Prozessbegleiter. Für Managementberatung, Wirtschaftstraining und –coaching hat er das Markenzeichen „sinnvolles bewirken“ entwickelt.

Seine Mission ist, Kundenorientierung endlich erlebbar zu machen. Dabei verfolgt er den Grundsatz „Kundenorientierung weiter denken“, denn Kundenorientierung beginnt im Kopf und Verkaufen ist zu allererst Einstellungssache. Schwerpunkte seiner Arbeit sind die Gestaltung und Sicherung ertragreicher Geschäftsbeziehungen, die Entwicklung und Umsetzung einer umfassenden Kundenorientierungskultur sowie die Schaffung motivationsfördernder Leistungsbedingungen in Organisationen.ist

Als Wirtssohn hat er früh gelernt, seine Wahrnehmungsfähigkeit für Kunden zu schärfen und mit Freude ehrliches Interesse am Kunden zu entwickeln. Inzwischen ist Gerhard J. Vater seit über zwei Jahrzehnten in der Managementberatung und beruflichen Aus- und Weiterbildung engagiert, seit 1993 selbständig.

Davor war Gerhard J. Vater als Verkaufsleiter und Geschäftsführer tätig. Auf das Studium der Handelswissenschaften an der Wirtschaftsuniversität Wien folgte später eine Systemische Berater-, Trainer- und Coaching-Ausbildung. Der erfahrene Managementtrainer ist akkreditierter Berater und Coach von Human Synergistics Deutschland und Lektor an der Wirtschaftsuniversität Wien sowie Mitglied des Arbeitskreises „Initiative Kulturwandel“.

Gerhard J. Vater ist anerkannt als "Professional Member" der German Speakers Association (GSA). Er ist gern gesehener Interviewgast und publiziert regelmäßig in den Fachmedien.

Themen

- Amateure sind die besseren Profis
- Erfinden Sie den Dilettanten in sich!
- Spirit statt Bullshit
- Die Legende vom gesättigten Markt
- Darf Arbeiten Freude machen?
- Verkaufen aus Verpflichtung oder Verlockung?
- Schluss mit unerfüllten Erfolgen!

Mehr unter: www.sinnvolles.bewirken.at