



präsentiert

Sascha Bartnitzki
Experte für Akquise
und Piranha Selling®



„Vom Kuschler zum Verkäufer - so entwickeln Sie den richtigen BISS!“

Sascha Sascha Bartnitzki ist Experte für Akquise und Piranha Selling®, mehrfacher Hörbuch-, Buch- und DVD-Autor. Selbst seit 1989 als begeisterter Verkäufer tätig, weiß er genau, auf was es ankommt und was erfolgreiche Kommunikation ausmacht.

Seit 1995 arbeitet er als Verkaufstrainer und Inhaber des Unternehmens IPT® Innovatives Personaltraining in Karlsruhe.

Sascha Bartnitzki ist Urheber und Markeninhaber des Begriffes, der Strategie und der Konzeption von Piranha Selling® und einer der wenigen Trainer, der gemeinsam mit den Teilnehmern seiner Seminare die gelernten Inhalte in die Praxis umsetzt. Denn in seinem LiveCoaching-Programm begleitet er die Teilnehmer seiner Seminare direkt an den Arbeitsplatz, also an ihren den Point of Sale.

Sascha Bartnitzki ist Member of GSA (German Speakers Association) Vereinigung deutscher Spitzentrainer.

Themen (Vorträge & Seminare)

- Piranha Selling®
- Verkaufstraining für den Außendienst
- Telefonakquise
- LiveCoaching (Aktive Akquisebegleitung im Innen- und Außendienst)

Publikationen

Bücher:

Piranha Selling® – Mit Biss in eine neue Dimension des Verkaufens

CD´s:

Piranha Selling® – Mit Biss in eine neue Dimension des Verkaufens (4 CD´s)

Top-Strategien für Top-Verkäufer (1 CD)

7 Verkaufstrainer LIVE (2 CD´s)

Erfolgsturbo Audio-Magazin (1 CD)

DVD´s:

Vom Kuschler zum Verkäufer – so entwickeln Sie den richtigen BISS! (1 DVD)

